

営業マンがいない会社、個人事業主、NPO等団体の
営業をサポートいたします！

中小企業診断士 満足営業プロジェクト

私たちは、医薬、銀行、保険、食品、衣料、広告といった多様な業界で法人営業を
経験してきた中小企業診断士6名からなる集団です。

「営業マンはいないけど、新たな法人顧客を見つけたい」

「プロの営業マンになる気はないけど、活動の支援者を見つけたい」

「先輩営業マンに色々質問してみても、何かピンと来ない」

などお悩みの方に、新たな顧客や支援者を見つけ、

売上げ、支援に結びつけるための

ノウハウをお伝えいたします！



講義メニュー 各回2~3時間

第1回 顧客、支援者を探す(顧客&支援者発見ゲーム)

自社商品・活動に共感してくれる相手を探そう

第2回 営業の常識を身につける(講義)

顧客によって「常識」は異なる?ではどうすれば?

第3回 顧客と信頼関係を築く(講義)

顧客とキャッチボールを始めよう

第4回 番外編:お詫びとリスク回避(講義)

※主に関西エリアでの開催となります。
その他のエリアも対応できる場合がございますので、
下記のQRコードからお問い合わせください。

お問い合わせ・お申し込みはQRコードから

中小企業診断士 満足営業プロジェクト

